

CaseStudy BusinessStreamline  
- Semester 1 Webtechnologie -

---

# **BusinessStreamline**

B2B PLATFORM

---

Ivan Hörler, Harayanamoorthy Prashath, Ciullo Alessio

11. Januar 2017

# Inhaltsverzeichnis

# 1 Vision

Die Vision beschreibt den Vorgang von Anwendern auf der Website der Firma BusinessStreamline graphisch als Kundenbeziehung.

## 1.1 Kundenbeziehung

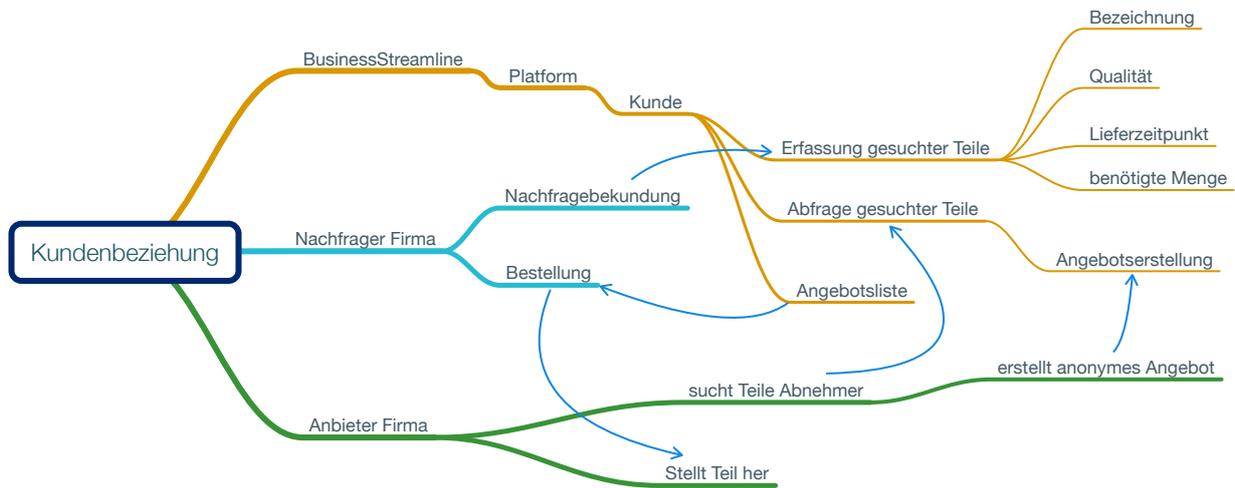


Abbildung 1: Kundenbeziehung

## 2 User Stories

Ausgangspunkt ist diese Syntax:

ALS <BENUTZERROLLE> WILL ICH <DAS ZIEL>, SO DASS <GRUND FÜR DAS ZIEL>.

### 2.1 BusinessStreamline

- Als Dienstleister firma will ich, dass der Kunde sich Anmelden muss, so dass kein unbefugter Zugang besteht.
- Als Dienstleister firma will ich Kontrolle über die Kundenanmeldung haben, so dass kein Kunde zweimal registriert sein kann.
- Als Dienstleister firma will ich die gesuchten Teile abfragen können, so dass jederzeit Gewissheit über die Anzahl Nachfragen besteht.
- Als Dienstleister firma will ich die Angebote überprüfen können.
- Als Dienstleister firma will ich, dass alle Nachfrager und Anbieter anonym verhandeln können.

### 2.2 Nachfragerfirma

- Als Nachfrager firma will ich eine Bezeichnung eines gesuchten Teils hinterlegen können so dass ein Anbieter das Teil spezifisch suchen kann.
- Als Nachfrager firma will ich die Qualität eines gesuchten Teils hinterlegt haben, sodass ich mich an Qualitätsmerkmalen orientieren kann.
- Als Nachfrager firma will ich einen Lieferzeitpunkt hinterlegen können, sodass ein Anbieter über die Lieferfrist informiert ist.
- Als Nachfrager firma will ich die benötigte Menge angeben können, sodass ich diese mit einer Bestellung bekomme.
- Als Nachfrager firma will ich ein Angebot annehmen können, so dass dem Anbieter eine Bestellung zugesandt wird.
- Als Nachfrager firma will ich das Teil innerhalb der Lieferzeit zugesandt bekommen.

### 2.3 Anbieterfirma

- Als Anbieter firma will ich abfragen welche Teile gesucht sind, so dass ein Angebot erstellt werden kann.
- Als Anbieter firma will ich, dass alle Eckpunkte geklärt sind, so dass keine unvorhergesehenen Kosten entstehen.
- Als Anbieter firma will ich ein Angebot abgeben können, so dass ein schriftlicher Vertrag entsteht.
- Als Anbieter firma will ich anonym bleiben, so dass die Nachfragefirma nur anhand des Preises entscheidet wer sie berücksichtigt.
- Als Anbieter firma will ich bei der Bestellung eine schriftliche Antwort erhalten, so dass der Vertrag gültig ist.

### 3 Benutzerführung

Damit der Kunde sieht wie seine Webseite funktioniert wurde eine Benutzerführung in form von Flowdiagrammen zu jedem Typ von Kunden erstellt.

#### 3.1 Nachfrage Firma

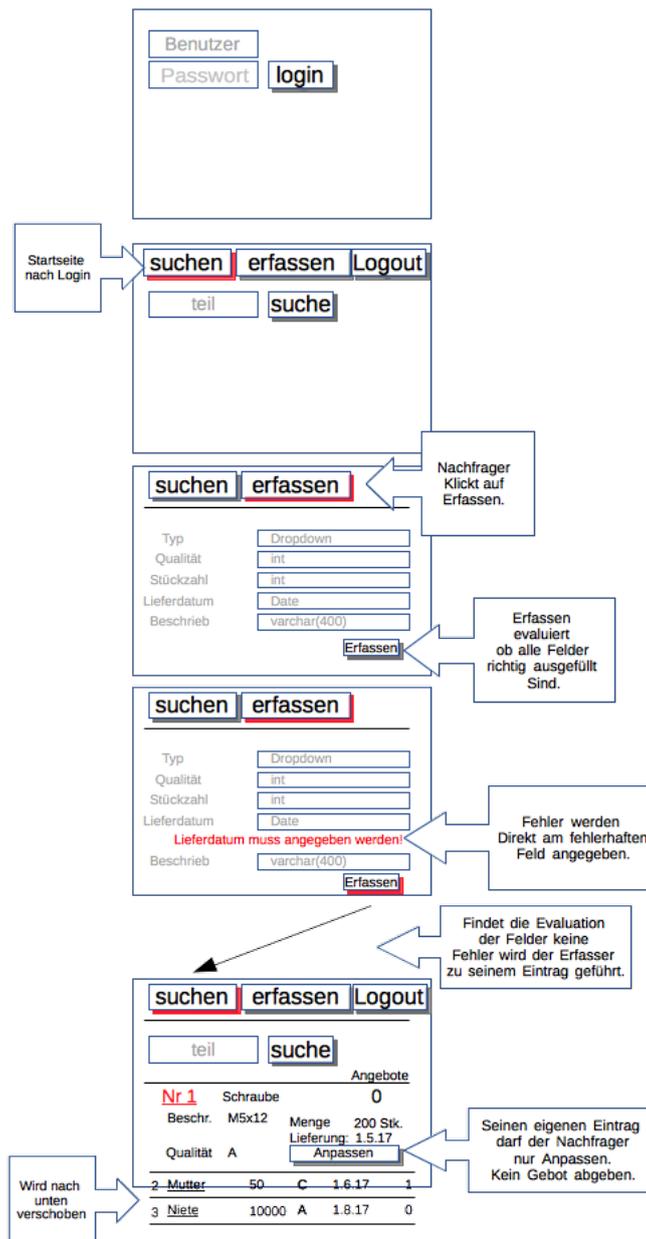


Abbildung 2: Benutzerführung des Nachfragers

### 3.2 Anbieter Firma

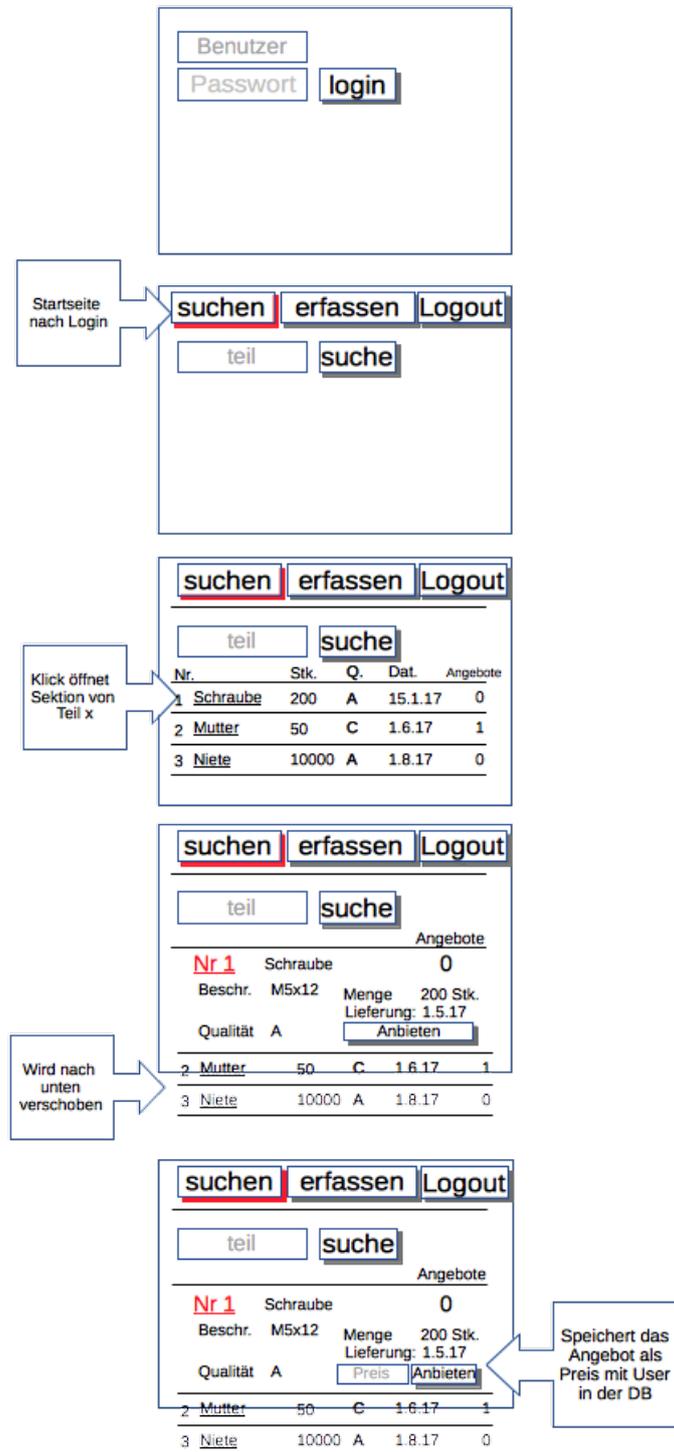


Abbildung 3: Benutzerführung des Anbieters



## 5 Projektplanung

### 5.1 Zeitplan

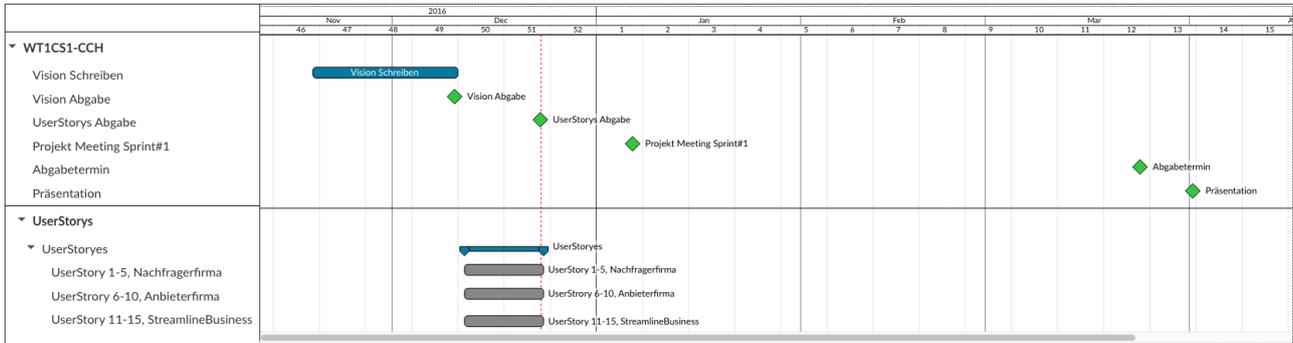


Abbildung 6: Zeitplanung

### 5.2 Zeitaufwand

Arbeitspaket	geplant	geleistet	delta	Erklärung
Projekt Management	1	1		
Dokumentation	3	6	3	LaTeX verstehen und einrichten
Vision	1	1		
UserStories	3	3		
Benutzerführung	2	3	1	gezeichnet mit Libreoffice
Datenbank	1	1		
<b>Total</b>	<b>5</b>	<b>8</b>	<b>3</b>	<b>h</b>

Abbildung 7: Zeitaufwand

---

THIS DOCUMENT IS TYPSET WITH  
L<sup>A</sup>T<sub>E</sub>X

---